

Вакансия: "Менеджер по продаже автомобилей"

актуальна на 08.02.2023

От 1 года до 3 лет - от 35000

Обязанности

- Консультирование клиентов по вопросам выбора и приобретения автомобилей;
- Поддержка и расширение базы данных клиентов Компании;
- Активный поиск новых клиентов и новых возможностей увеличения объёмов продаж;
- Составление коммерческого предложения, ведение переговоров, согласование условий сделки;
- Работа с первичной финансовой документацией;
- Контроль качества автомобилей на выпуске.

Требования

- Высшее образование;
- Водительское удостоверение кат. В;
- ПК – уверенный пользователь (Excel, Internet, 1С);
- Клиентоориентированность, аналитический склад ума, ответственность, ориентация на результат.

Условия

- Работу в крупнейшем автодилере Ивановской области (работаем с 2007 года, являемся официальным дилером Mercedes-Benz, Nissan, Ford, Hyundai, Datsun);
- Сменный график работы.
- Возможность получения опыта и профессионального развития в крупной автомобильной компании;
- Обучение профессиональным навыкам работы;
- Современное, полностью оборудованное рабочее место;
- Возможность пользоваться услугами компании со скидками;
- Оформление по ТК РФ
- Адрес работы: Ивановская обл, дер.Коляново, ул.Загородная, 26. Добраться до нас можно на общественном транспорте: троллейбус №11, маршрутное такси №133 (до остановки "Совхоз им.50-летия СССР" или "Автосалоны"); на автомобиле: через 500 метров после поворота на аэропорт "Южный", не доезжая до торгового центра "METRO".

